Дипломная работа: Особенности заключения и исполнения договора поставки

Содержание

Введение

1 Общие положения о договоре поставки

1.1 История, значение, сфера применения и особенности правового регулирования отношений поставки

1.2 Понятие и признаки договора поставки в ГП РК

2 Особенности содержания договора поставки

2.1 Предмет договора поставки, количество и качество поставляемой продукции

2.2 Права, обязанности, ответственность сторон

3 Порядок заключения и исполнения договора поставки

3.1 Особенности заключения договора поставки

3.2 Особенности исполнения договора поставки

Заключение

Список использованной литературы

Приложения

Заключение

Договор поставки является наиболее распространенным договором в имущественном обороте. Переход к рыночным отношениям и появление новых расчетных отношений в имущественном обороте, которые не были известны и не приемлемы для плановой экономики и ее правового регулирования, срока договора при отсутствии соглашения о них, вовлечение в имущественный оборот новых видов имущества - купля-продажа предприятий, передача прав по использованию фирменного наименования юридического лица, торговой марки, появление новых институтов договорного права - лизинг, факторинг и так далее, обусловили необходимость обновления норм гражданского законодательства об отдельных видах обязательств, в том числе и поставки. Проведение экономических реформ, главный смысл которых заключался в отказе от неэффективной административно-командной системы управления экономикой, выявило насущную потребность в обновлении законодательства о купле-продаже.

Существенными условиями договора поставки являются условия о предмете - товаре, в отношении которого заключен договор, и его количестве, которые и определяют условие договора о товаре. В то же время необходимо иметь в виду и то, что для отдельных видов договора поставки к существенным условиям могут относиться и некоторые другие условия, например, срок в договоре поставки, цена при покупке товара в кредит под условием рассрочки платежи и т.д.

Сторонами договора поставки являются продавец и покупатель. Для признания договора поставки заключенным от сторон действительно требуется согласовать и предусмотреть непосредственно в тексте договора условие о количестве и наименовании товаров.

**Список использованной литературы**

1. Алимжанов А.С. Некоторые особенности договора поставки в системе органов внутренних дел // Право и государство. – Алматы: КазГЮУ, 1998. – № 3. – С. 25-32.
2. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право: Договоры о передаче имущества. – М., 2007. – Кн. 2. – 278с.
3. Боднар Т. Исполнение договорных обязательств // Юрист. – 2005. – № 4. – С. 232-237.
4. Мейер Л.Д. Договор международной купли-продажи товаров. Как избежать ошибок при его оформлении и исполнении // Хозяйство и право. –1999. – № 2. – С. 66-69.
5. Шершеневич Г.Ф. Международное частное право: Учебник. –М.: Международные отношения, 1994. – 241 с.
6. Красько И.Е., Москаленко И.М. Справочник по договорной и претензионной работе на предприятиях. – Харьков: Прапор, 1974. – 345 c.
7. Гончарова Н. Новое гражданское законодательство: Договор поставки и ответственность // Хозяйство и право. – 1996. – № 7. – С. 103-107.
8. Книпер Р. Исполнение и возмещение убытков в казахстанском и немецком гражданском праве // Юрист. – 2004. – № 7. – С. 240-257.
9. Сыздыков Е. Безопасность внешнеторговой сделки // ВЭД в Казахстан. – 2004. – № 12. – C. 18-20
10. Шершеневич Г.Ф. Применимое право при разрешении споров в Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате РФ // Хозяйство и право. – М.: Юрист, 1998. – № 5. – C. 13-15.
11. Костюк В.Н. Обеспечение исполнения обязательств // Хозяйство и право. – 2003. – Приложение к № 3. – C. 63-63.
12. Новицкая Т.Е. Гражданский кодекс РСФСР 1922 года. – М.: ИКД «Зеркало – М», 2002. – 224 с.
13. Ансон В. Договорное право. – М.: Юридическая литература, 1984. – 426 c.
14. Орловский П.Е. Основы гражданского законодательства Союза ССР и союзных республик // Советское государство и право. – М.: Юристь, 1962. – № 1. – С. 16-19.
15. Общая часть Гражданского кодекса Республики Казахстан, Отв. ред. Е.А.Суханов. Алматы, 1995. – С.4
16. Гражданский кодекс Республики Казахстан. (Общая часть). Комментарий / Отв. редакторы: М.К. Сулейменов, Ю.Г. Басин. – Алматы: Жетi Жаргы, 2003. – Кн. 1. – 318с.
17. Положения «[Венской Конвенции](jl:1010490.0%20) о договорах международной поставки товаров» от 11 апреля 1980 года // Справочная правовая система «ЮРИСТ 4.2». – Вена, 1980. – С. 19-22.
18. Гражданский Кодекс Российской Федерации Часть 1 от 30.11.1994 года № 51-ФЗ// [http://www.consultant.ru](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_177647/) **(по состоянию на 22.10.2014 г.).**
19. Книпер Р. Договор поставки: Сравнительная характеристика по казахстанскому и немецкому гражданскому праву // Юрист. – 2008. – № 6. –С. 124-129.
20. Пиляева В.В. Гражданское право. Юридические конструкции, понятия. Схемы и таблицы. Учебное пособие. М., 2001. – 278с.
21. Сулейменов М.К. Вещные права по гражданскому законодательству РК (Актуальные вопросы коммерческого законодательства и практика его применения. – Алматы: Әділет пресс, 1996. – 256 с.
22. Ахмадиева Г.Д. Правовое регулирование внешнеэкономических контрактов в РК: Дисс... к.ю.н. – Алматы, 1996. – 178 c.
23. Алталиева А.А., Сауранбаев Н.Е. Место посреднических организаций в процессе становления рыночных отношений: Поставка товаров из СНГ в Казахстан // Алматы: Вестник КазГУ. – 1993. – С. 38-39.
24. Ровный В.В. Эволюция договора купли-продажи в отечественном законодательстве и доктрине: по пути от дифференциации к единству // Сиб. Юр. Вестник. – 2001. – № 2. – С. 69-70.
25. Закон Республики Казахстан от 25 декабря 2008 года № 112-IV «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 29.12.2014 г.) // Казахстанская правда. – Астана, 2014. – С. 48-49.
26. Шичанин А. Исполнение договорных обязательств в зеркале социальных противоречий // Хозяйство и право. 2001. – № 5. – С. 47-50.
27. Томсинов В. Внешнеторговый договор купли-продажи: язык контракта и корреспонденции, вступление в силу, уступка, изменения и дополнения контракта // Российская юстиция. – 1994. – № 6. – С. 13-16.
28. Венская конвенция: О праве международных договоров, о договорах междуна­родной купли-продажи товаров. – Алматы: Юрист, 2002. – 358 с.
29. Кучер А.Н. Акцепт как стадия заключения предпринимательского договора // Законодательство. – 2001. – № 7. – С. 37-38.
30. Артур Шопенгауэр. Собрание сочинений: В 6 т. / Пер. с нем.; Под общ. ред. А. Чанышева. – M.: TEPPA-Книжный клуб; Республика, 1999-2001. – 235 с.
31. Жайлин Г.А. Гражданское право РК. Часть особенная. – Алматы: Даникер, 2001. – Т. 1. – 335с.
32. Малько А.В. Теория государства и права в вопросах и ответах: Учебно-методическое пособие. - 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юристь, 2001. – 445 c.
33. Ровный В.В. Конструкция договора купли продажи в законодательстве и доктрине // Гражданское законодательство РК: Статьи, комментарии, практика. – Алматы, 2002. – № 14. – С. 67-68.
34. Семеусов В.А. Понятие договора поставки // Юридический Вестник. – 2011. – № 1. – С. 45-46.
35. Джусупов А.Т. Право собственности и иные вещные права. – Алматы, 1996. – 432 с.
36. Боднар Т. Исполнение договорных обязательств // Юрист. – 2005. –№ 4. – С. 78-80.
37. Вахнин И.Г. Учет целей договора и цел ей деятельности сторон при формировании условий договора поставки // Законодательство. – 2000. – № 1. –С. 17-20.
38. Евтеев В.С. Проблемы возмещения упущенной выгоды по договору поставки // Законодательство. – 2014. – № 12. – С. 20-23.
39. Алексеева Е.Ф. Вопросы современного правового регулирования договора розничной купли-продажи. – М.: Изд. Приор, 1994. – 147 с.
40. Гражданское право. Учебник для вузов (академический курс) / Отв. ред. М.К. Сулейменов, Ю.Г. Басин. – Алматы: Жеты-Жаргы, 2000. – 376 с.
41. Иоффе О.С. Договорное право: Общие положения. // Законодательство. – 2008. – № 7. – С. 15-25.
42. Кашанина Т. В. Предпринимательство (правовые основы). – М: Юридическая литература, 1999. – 345 с.
43. Брагинский М.И., Ветрянский В.В. Договорное право: Общие положения. – М.: Статут, 1997. – 525 с.
44. Скрябин С.В. Право собственности в РК: Сравнительно-правовой анализ. – Алматы: Әділет пресс, 1998. – 325 с.
45. Шершеневич Г.Ф. Учебник гражданского права. – М.: СПАРК, 1995. – 428 с.
46. Закон Республики Казахстан от 17 января 1992 года № 456 «О порядке разрешения хозяйственных споров арбитражными судами Республики Казахстан» // Сборник Семинара Верховного суда Республики Казахстан, Астана, 2006. – С. 465.
47. Маметова Р.А. Договор внешнеторговой купли-продажи (поставки). – Астана, 2006. – 396 с.
48. Басин Ю.Г. Определение размера убытков, подлежащих взысканию за нарушение обязательств внешнеэкономической коммерческой поставки // Гражданское законодательство РК: Статьи, комментарии, практика. – Алматы: ВШП «Әдiлет», 1999. – № 8. – С. 27-29.
49. Васильева В.Н. Договор поставки: юридические аспекты. - Гросс-Медиа, 2008. – 144с.
50. Кучер Е.П. Договор поставки как институт гражданского права. – Алматы, 2009. – 178с.